

各 位

会 社 名 株式会社ナイガイ

代表者名 代表取締役社長 今泉 賢治

(コード:8013 東証スタンダード市場)

問合せ先 取締役常務執行役員

Management Resource Control Div.担当 市原 聡

(Tel 03-6230-1654)

助野株式会社との業務提携に関するお知らせ

当社は、本日開催の取締役会において以下のとおり、助野株式会社(本社:富山県高岡市、代表取締役 社長:助野一郎、以下「助野社」という)との間で、サプライチェーンの相互補完強化による両社の事業 拡大を目指し、戦略的な業務提携を行うことについて決議いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 業務提携の理由

当社と助野社は、これまでも生産委託およびディストリビューション協業に取り組んでおりましたが、このたび正式に業務提携を締結することで、両社の強みを最大限に活かした、両社の事業拡大に資する効率的かつ持続可能なサプライチェーンの構築を目指すことにいたしました。

本提携により、当社と助野社は、それぞれの専門知識、ブランド、インフラリソース、ネットワークを 結集し、企画、生産、物流、ディストリビューションに係るサプライチェーンの相互強化に取り組みます。

この業務提携によって、両社のお客様への付加価値を向上させると同時に、ビジネス競争力を強化する ことを目指します。

2. 業務提携の内容

当社は、レッグウェア事業における、多数のライセンスブランドを含む有力なブランド群を有し、その 商品企画開発力を強みとし、百貨店販路ビジネスに精通しております。

一方、助野社は、レッグウェアのファクトリーメーカーとして、傘下に複数の優良な生産インフラを有すると同時に、量販店販路ビジネス向けの商品開発力、物流機能およびディストリビューション力に強みを持っています。

この提携によって、両社の強みを最大限に活用し、以下のような具体的な成果を達成することを目指します。

(1) サプライチェーンの効率化

両社の協力により、生産および物流にかかるプロセスを最適化し、リードタイムの短縮やコストの削減を実現します。

(2) 量販事業におけるディストリビューション強化

助野社のディストリビューションネットワークを最大限に活用し、当社商品の一部量販店販路向けディストリビューションを助野社が担うことで、両社 WIN -WIN での売上拡大を実現します。

3. 業務提携の相手先の概要 ※

(1)	名称	助野株式会社	
(2)	所在地	富山県高岡市上伏間江1番地	
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役社長・助野一郎	
(4)	事業内容	靴下およびレッグウェアの製造販売	
(5)	資本金	1 億円	
(6)	設立年月日	1958年8月16日	
(7)	上場会社と当該会社と	資本関係	該当事項はありません
	の間の関係	人的関係	該当事項はありません
		取引関係	開示基準に該当する取引関係はありません
		関連当事者へ	該当事項はありません
		の該当状況	

※ 大株主および持株比率、最近3年間の経営成績および財政状態に関しましては、守秘義務および先方の意向により開示は差し控えさせていただきます。

4. 日程

- (1) 当社取締役会決議 2023年7月27日
- (2) 契約締結日 2023年7月27日(予定)

5. 今後の見通し

本提携による当社の当期公表業績への影響は軽微なものと見込んでおります。なお、今後、開示すべき 事項が生じた場合は、速やかにお知らせいたします。

以上